

В первом квартале 2009 года россияне стали брать больничный вдвое чаще

В связи с этим Федеральный фонд социального страхования планирует создать действенный механизм контроля выдачи листов нетрудоспособности и выплаты пособий. КОММЕРСАНТ

антикризис 09

редактор Инна Горбунова • inna.gorbunova@metro-russia.com

Вопрос дня Повезет ли белым воротничкам на селе?

Офис



Марианна Белькова, “Балтийская ипотечная корпорация”:
— Почему бы и нет? Научиться окучивать картошку при желании можно, а окучивать чиновников они уже умеют.



Александр Королёв, кредитный и финансовый брокер “Класс!”:
— Шансов у них мало. Фермерство в России — это тяжкий труд. Не все это понимают.



Борис Кожуховский, консалтинговая группа “Финансовый капитал”:
— Мне кажется, это вопрос не финансовый, а философский. Каждый делает свой выбор.

Опасная профессия



Группа Apulanta, Финляндия.

Выступления рок-звезд — это тяжелый труд

УЧЕНЫЕ ВЫЯСНИЛИ, что жизнь рок-музыканта сопоставима с трудом рабов на галерах и рудниках. На роль подопытных кроликов вызвались участники панк-коллектива Apulanta. Датчиками их обвешивали сотрудники Института профессионального здоровья. Врачи измерили температуру тела музыкантов, сердечные ритмы, давление, объем легких, интенсивность кровообращения до и после двух концертов, прошедших в феврале. По данным медицинского обследования, труд гитариста и вокалиста сопоставим с усилиями, прилагаемыми человеком, роющим траншею, передвигающим мебель и приводящим в движение небольшой механизм посредством мускульной силы. Барабанщик выделяет столько же пота, сколько каменщик, а бас-гитарист вкалывает, подобно мяснику. Концерт вызывает учащенное сердцебиение и повышает температуру тела. Полтора часовое выступление нагревает тело до 38 градусов, а пульс подскакивает до 128–144 ударов в минуту.

КОММЕРСАНТ

Клерки выходят на поля

Бывшие белые воротнички занялись животноводством на ферме

“АССОЦИАЦИЯ БЕЛЫХ ВОРОТНИКОВ”, группа из более чем 200 уволенных менеджеров, получила в аренду участок в Бокситогорском районе Ленинградской области, где собирается заниматься животноводством и выращивать экологически чистые продукты. Землю площадью около 100 га им безвозмездно дал в пользование один из предпринимателей. Сейчас члены ассоциации, большинство — безработные, посменно ездят на участок — рассчитывают его и готовят фундамент для будущего жилья и хозяйственных построек.

— **Я БЫЛ СОВЛАДЕЛЬЦЕМ** строительной компании: мы возили итальянские строительные и отделочные материалы, продавали их. Наши люди работали на объектах, — рассказывает Максим Виноградов, бывший предприниматель и нынешний организатор Ассоциации офисных сотрудников. — Все было хорошо, заказов много, под них бы-



Художник Глеб Андросов создал серию картинок “Окна кризиса” для календаря от юмористического журнала “Красная Бурда”.

Фермер: Ребята двигаются в верном направлении

Идея неплохая. Была бы только сила! Молодость вкупе с желанием могут сделать хорошее дело. Это лучше, чем по выходным ходить природу топтать. **Очень нужны опыт и деньги. Без денег невозможно купить технику**, и тогда они не смогут конкурировать с фермерами. А за опытом — добро пожаловать ко мне!



Алексей Быков, фермер, Кировский район Ленобласти

ли взяты кредиты. Потом грянул кризис, все заказы отпали. Пришлось уволить людей, потом рассчитываться с банками: кое-кто продал последнее, чтобы расплатиться с кредитом. Лично мне пришлось отдать банку свою квартиру в центре Петербурга. Сейчас живу в комнате, которую я купил в коммуналке.

ИСТОРИЮ КРУШЕНИЯ Максим Виноградов излагает

без надрыва — настроение у него оптимистичное. Его единомышленники — работники финансового сектора (“больше всего к нам приходят из управляющих паевыми фондами компаний”, — уточняет Максим), а также те, кто, как и он сам, работали в строительных компаниях. Усредненный портрет человека, поменявшего офисную жизнь на труд фермера, — это в основном мужчины

26–27 лет, поработавшие в малом и среднем бизнесе, зачастую не рядовые сотрудники, а бывшие владельцы или управляющие.

— **ЭТИ ЛЮДИ НЕ ЛУЗЕРЫ**, у них многое получалось, — говорит Артем, исполнительный директор рекламного агентства, ныне один из примкнувших к АОС. — Когда все рухнуло, появилось время подумать и решить, хочется ли тебе сейчас как-то выжить и заниматься дальше тем же самым или пришло время все изменить.

СНАЧАЛА будущие фермеры рассчитывали на содействие со стороны власти — к примеру, писали губернатору Ленобласти с прошением выделить земельный участок. Пока писали и ждали ответа, на них вышел собственник земли в Ленобласти с предложением взять часть его земли в разработку, а в случае успешного развития проекта делиться с ним выручкой по паям. На рентабельность планируют выйти через два года, а произведенную продукцию намерены сбывать в соучреждения города — школы, детские сады. Пока же минимум средств на жизнь поступает от меценатов и сочувствующих. Имен благотворителей не называют.

ИРИНА ЗАГВОЗДИНА
inna.gorbunova@metro-russia.com



вакансии ОТ РАБОТА@mail.ru

Инженер, от 35 000 до 40 000 руб. ИБЭРИ, Москва. Требования: от 25 до 50 лет, высшее образование, опытный пользователь ПК (MS Office, AutoCad), знание основ и опыт расчета акустики, электронных систем и принципов их работы. Обязанности: проектирование, установка и пусконаладка профессионального звукового оборудования, мультимедийных систем; программирование систем управления звуком, настройка акустических систем; создание спецификаций, схем, проектной документации; проведение монтажных работ. Условия: ст. м. «Тимирязевская», график с 9.30 до 18.00, организовано питание, возможны командировки. Контакты: +7(495)611-44-30, job@iberi.ru (Мнацаканова Вероника).

Главный бухгалтер, от 50 000 руб. «Здоровая Планета», Москва. Требования: от 30 до 55 лет, высшее образование, уверенный пользователь ПК; знание программ, операционных систем: MS Office, 1С: Предприятие 7.7 (8.0), Консультант+, аттестата профессионального бухгалтера. Обязанности: организация и ведение бухгалтерского и налогового учета, обеспечение соответствия осуществляемых предприятием хозяйственных операций действующему законодательству, анализ хозяйственной деятельности предприятия. Контакты: +7(903)183-52-21, avoloshina@bk.ru (Волошина Анжела).

Личный помощник руководителя, от 25 000 до 30 000 руб. De Visu, Москва. Требования: от 21 до 28 лет, н/в образование, опытный

пользователь ПК (Word, Excel, Outlook), опыт от года, грамотная речь, знание делового этикета. Обязанности: выполнение личных поручений руководителя, планирование рабочего дня руководителя, координация встреч, административная и техническая поддержка, контроль за соблюдением сроков и исполнением распоряжений, ведение деловой корреспонденции, выполнение функций HR (размещение, поиск, подбор персонала, отчетность). Условия: график с 10.00 до 19.00, ст. м. «Октябрьская». Контакты: +7(495)542-50-50 (доб. 207), secretar@devisu.ru (Чиркина Дарья).

Курьер, от 18 000 до 44 000 руб. BDL, Москва. Требования: от 18 до 55 лет, среднее образование, знание Москвы, опыт работы курьером при-

ветствуется, но не обязателен. Условия: гибкий график (возможность совмещать с учебной, второй работой), оформление по ТК РФ, оплата проезда, ст. м. «Белорусская». Контакты: +7(495)945-26-31, lukuanova@b2bdl.ru (Лукуанова Светлана Константиновна).

Официант, от 17 000 до 30 000 руб. «Бистро Пронто», Москва. Требования: от 18 до 35 лет, уверенный пользователь ПК, гражданство РФ, прописка/регистрация Москва/МО, коммуникабельность. Условия: оплата переработок, чаевые, сменный график (2/2), оформление по ТК РФ, бесплатное питание. Обязанности: обслуживание гостей ресторана, консультация гостей по блюдам. Контакты: +7(495)969-51-83, a.lokteva@bistro-pronto.ru

(Локтева Анна Сергеевна).

Дежурный механик, до 35 000 руб. «Пушкинская площадь» (полиграфический комплекс), Москва. Требования: муж., от 20 до 50 лет, опыт работы от года с полиграфическим оборудованием Heidelberg. Обязанности: обеспечение бесперебойной эксплуатации и ремонт полиграфического оборудования. Условия: график сменный 1/3, оформление по ТК РФ. Контакты: +7(495)781-10-10 (доб. 594), t.dmitrieva@pkpp.ru (Дмитриева Татьяна Алексеевна).

Руководитель отдела продаж, от 35 000 до 50 000 руб. «Медикал Праксис», Москва. Требования: от 30 до 45 лет, высшее образование, опыт руководства отделом продаж не менее 5 лет, опыт активных

продаж медицинского оборудования, хорошее знание рынка медицинского оборудования, планирование продаж, опыт ведения переговоров и презентаций, уверенный пользователь ПК, готовность к командировкам, английский разговорный. Обязанности: активное внедрение на рынок нового бренда, организация работы отдела по продвижению предлагаемого спектра оборудования, планирование продаж отдела, подготовка и проведение презентаций оборудования компании, контроль исполнения договоров и платежей. Условия: оформление по ТК РФ, график с 9.00 до 18.00. Контакты: +7(495)921-37-54, medpraxis@mail.ru (Николаичева Виктория Владимировна).

rabota.mail.ru